



会員企業 各位

リスクモンスター株式会社

## 25周年キャンペーン第3弾

～「攻めモンスター」がリニューアル！ ニコニコ（2525）キャンペーン実施中！～

リスクモンスターは多くの会員企業の皆様に支えられ、おかげさまで25周年を迎えるました。

日頃より会員の皆様に、ご利用いただいている感謝を込めまして、

倒産増加時代の今『攻めと守り』に一層ご活用いただける「還元キャンペーン」を実施いたします。

### 【1】「攻めモンスター」枝番追加でお得なニコニコ（2525）キャンペーン

■ 対象期間 : 2025年7月20日～2025年9月30日

■ 対象商品 : 攻めモンスター

■ 対象会員 : すべての会員様

■ キャンペーン内容 : 枝番増加数×25件の攻めモンスター出力料金が無料！

※7月1時点の枝番数を起算値とし、9月末時点の追加10枝番までをお値引きの対象とさせていただきます。

※お値引きは2025年10月分のご請求にて調整させていただきます。

(10月ご利用分をお値引きの上限とさせていただきます)

※攻めモンスター課金単価の高い順にお値引きの対象となります。

## 攻めモンスターがリニューアルしました

▶ 部署直通番号 & ニーズ別マーケティングタグ で「無駄打ち営業」を削減！ ◀

### ■ 部署カテゴリを追加 [NEW]

経営企画、営業、マーケティング、人事、法務など部門を指定し、部署直通電話番号を付与したリストを抽出可能です。

### ■ マーケティングタグを追加 [NEW]

「企業の活動内容」や「事業分野」「トレンド」など分類ごとにタグで表記。「スタートアップ」「展示会参加企業」などのタグを活用し、自社サービスとの親和性が高い企業を抽出可能です。



## ■料金は60円から従量料金でご利用可能

- ・標準項目は1件当たり60円
- 条件抽出にRM格付・URLを利用の場合は+20円
- 部署項目付加の場合は+30円

## ■CSVの出力上限を5,000件に拡張

- ・従来の1,000件から、CSVの出力上限数を5,000件に拡張しました。

### 【こんな課題をお持ちの企業におすすめ】

- 優先度の高い見込み先に集中的にアプローチしたい
- 自社サービスとマッチする企業を効率的に見つけたい
- 担当者に繋いでもらえない非効率営業を解消したい

「攻めモンスター」は、質重視のアプローチで“無駄打ち営業”を削減し、営業の成果を最大化します！

[>>攻めモンスターの詳細はこちら](#)

### 【枝番を増やすメリットとは？？】

- ・誰が利用したのかが判別できますので、部門ごとの利用金額を算出できます
- ・権限設定を利用し、取得済み情報を閲覧するだけのユーザーを作成できます
- ・倒産情報チェックや与信管理のご質問など、仕事に役立つ盛りだくさんの無料コンテンツが利用できます

[>>活用事例 無料ツール編はこちら](#)

詳細は、営業担当またはカスタマーセンター（0120-259-440）までお問い合わせください。

今後も、会員の皆様の与信管理強化と業務効率化に貢献できるよう、サービスの改善に努めてまいります。ますます充実するリスクモンサーサービスにご期待ください。

以上

本内容につきましてご不明な点等ございましたら、

以下の連絡先までお問い合わせ下さい。

**【リスクモンスター カスタマーセンター】**

会員様専用フリーコール:0120-259-440

（受付時間:平日9時～18時・土日祝除く）